

Стратегия трех «И»: ИННОВАЦИИ, ИНВЕСТИЦИИ, ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ

Об экономических приоритетах 2023 года
«Беларуская думка» поговорила с директором
Института экономики НАН Беларуси Денисом Мухой

БД Денис Викторович, на чем будет строиться экономическое развитие нашей страны в наступившем 2023 году?

– Прежде всего на стратегическом партнерстве. С отдельными западными странами торгово-экономические отношения ослабились на фоне санкций. Но с другими стратегически важными для Беларуси государствами активизировались и вышли на качественно новый уровень.

Ситуация с международными санкциями, существенно ограничивающими нашу страну в экспортных рынках, привлечении инвестиций и импорте современных технологий, ускорила процесс интеграции с Россией. По многим чувствительным позициям, таким как энергетика, промышленность, АПК, финансы, налоги, торговля, связь, рынок труда, социальная сфера, мы стали договариваться более оперативно и эффективно. Напомню, принят пакет из 28 союзных программ по углублению интеграции. К этому важному шагу наши страны шли более 20 лет с момента создания Союзного государства. По сути, составлен подробный план по формированию к 2024 году основы единого правового и экономического пространства от Бреста до Владивостока.

БД В минувшем году, по-моему, у всех нас была возможность убедиться в необходимости и эффективности тесных экономических связей между нашими странами...

– Во многом именно это помогло уменьшить негативные последствия пандемии и стало мощным фактором быстрого восстановления. И чем прочнее станут экономики Беларуси и России, тем увереннее мы будем действовать сообща на международной арене.

Доля Российской Федерации в белорусском товарообороте составляет почти 50%. Доля Беларуси во внешнеторговом обороте России – около 5%, но наша страна лидирует среди государств СНГ по поставкам в РФ сельскохозяйственной и продовольственной продукции, высокотехнологичных машин и оборудования.

Следует отметить большой потенциал взаимодействия и определенный прогресс в развитии торгово-экономических отношений с Китаем и другими странами дальней дуги. Есть потенциал для увеличения товарооборота со странами Латинской Америки, Африки, Азиатского региона, в особенности с Вьетнамом, Индонезией, Индией, Ираном. Со временем Беларусь сможет в полной



НАШЕ ДОСЬЕ

МУХА Денис Викторович.

Родился в 1986 году в п. Дитва Лидского района. Окончил Академию управления при Президенте Республики Беларусь, магистратуру Института подготовки научных кадров НАН Беларуси и аспирантуру Института экономики НАН Беларуси.

Работал в Центре системного анализа и стратегических исследований НАН. С 2015 года – на различных должностях в Институте экономики, последнее время возглавлял центр инновационной и инвестиционной политики. С 2022 года – директор Института экономики НАН Беларуси.

Кандидат экономических наук, доцент. Автор более 100 научных публикаций. Сфера научных интересов: стимулирование инвестиционной деятельности, инновационная политика.

мере переориентировать поставки и закрепиться на новых рынках.

На это нацеливают и основополагающие документы – Прогноз социально-экономического развития на 2023 год, Программа социально-экономического развития на текущую пятилетку

и Национальная стратегия устойчивого развития на период до 2035 года. Планируется, что экспорт товаров и услуг достигнет в 2023 году 48 млрд долларов.

На мой взгляд, важно эффективно использовать экономические ресурсы и, помимо реализации и укрепления внешнеторгового взаимодействия, необходимо полностью задействовать высокий научно-технический и инновационный потенциал.

БЭИ Тем более в этом плане наши возможности достаточно большие, если судить хотя бы по количеству так называемых инновационно активных предприятий: их становится больше, не так ли?

– Да, последние шесть лет отмечается их серьезный рост. В 2015 году доля инновационно активных организаций в промышленности составляла 19,6 %. К 2021 году их удельный вес увеличился до 27,5 %. В обрабатывающей промышленности данный показатель еще более высокий – 30,6 %. Беларусь в этом плане уверенно обходит ряд стран СНГ, отдельные европейские государства, такие как Польша, Румыния например.

Безусловно, рост инновационной активности положительно сказывается на качественных показателях. Прослеживается увеличение удельного веса инновационной продукции в общем объеме отгруженной продукции организациями промышленности – с 13,1 % в 2015-м до 19,8 % в 2021 году, а в обрабатывающей промышленности – с 15,4 до 22,8 % соответственно. По данному показателю Беларусь находится на уровне таких стран, как Швейцария, Бельгия, Испания.

БЭИ Но, с другой стороны, доля отечественных высокотехнологичных продуктов на мировом рынке по-прежнему невелика.

– Вы верно отметили: у нас невысокий удельный вес продукции, которая является новой для мирового рынка. В последние годы он не превышал 2 % общего объема инновационных товаров. Но хочу подчеркнуть, что производить такую продукцию может позволить себе довольно узкий круг стран. Как правило, эти государства – технологические лидеры в своих областях, они вкладывают огромные

финансовые ресурсы в развитие технологий. Это США, Япония, Южная Корея, отдельные страны ЕС. Поэтому сам факт, что у Беларуси есть возможности и потенциал для производства конкурентоспособной продукции на мировом рынке высокотехнологичной продукции, говорит о многом. Наша страна смогла присоединиться к мировым технологическим лидерам в сфере фармацевтики, производства суперкомпьютеров, медицинского оборудования, атомной энергетики, оптоэлектроники, лазерной техники и так далее.

Недавно в Национальной академии наук в Минском НИИ радиоматериалов открыли новую лабораторию по разработке компонентов микроэлектроники, которые не производятся на просторах СНГ. По оценкам специалистов, объем продукции в денежном выражении составит примерно миллион долларов в год, и она, вне всякого сомнения, будет широко востребована как на внутреннем рынке, так и за рубежом.

Да, Беларусь вступает в конкуренцию с мировыми лидерами в области микроэлектроники, и это очень показательный пример. Можно насчитать не более десятка стран, активно развивающих этот сектор. Назову те, которые больше всего на слуху, – Тайвань, США, Южная Корея. Впечатляет

финансовая поддержка данной отрасли в перечисленных странах. В 2022 году США выделили около 52 млрд долларов на развитие собственного микроэлектронного производства, это немного меньше нашего ВВП.

«Экспорт товаров и услуг достигнет в 2023 году 48 млрд долларов».

Отмечу, что, несмотря на сложную мировую экономическую ситуацию, есть положительная динамика с поставками высокотехнологичных товаров на внешние рынки. Так, если в 2015 году в общем объеме экспорта их доля составляла 30,7 %, то в 2021-м достигла 36,5 %. Доля наукоемких услуг вообще показывает стремительный рост: с 33,4 % в 2015 году до 53,3 % в 2020-м. То есть более половины экспорта услуг является наукоемким, что во многом обеспечивается за счет ИТ-услуг, которые оказывают резиденты Парка высоких технологий.

БЭ Кстати, высказывалось немало опасений по поводу того, как в условиях санкций будет развиваться наш сектор ИТ.

– Безусловно, в последние годы наблюдался определенный отток компаний, сотрудников в дру-

Новая лаборатория НИИ радиоматериалов разрабатывает и производит критическую микроэлектронику, а также сверхвысокочастотные электронные компоненты



гие государства. Но он не оказался критическим для страны. При этом сегодня видим, что некоторые компании и многие специалисты пытаются вернуться после релокации, побывав, например, в Кыргызстане, Казахстане, Армении, Грузии. Возвращаются и из Польши, Литвы и Латвии. И этому есть вполне логичное объяснение. Тот уровень доходов, который айтишники имеют в Беларуси, по покупательной способности оказался выше, чем в ряде западных стран. Более высокие доходы нивелируются значительными тратами на жилье, транспорт, питание и прочее.

Некоторые крупные ИТ-компании, несмотря на антагонистичную политику западных заказчиков, не спешили покидать наш рынок. С точки зрения инвестиционной привлекательности и доходности он остается для них по-прежнему интересным. Например, в той же Польше или Латвии нет специальных правовых режимов, предполагающих особые льготы и преференции для ИТ-компаний, только общие правила для инновационных предприятий. А в Беларуси предлагаются преференциальные инвестиционные режимы, обеспечивающие высокий уровень доходности.

Б1 **Удалось ли сохранить традиционно высокую инвестиционную привлекательность нашей страны в других сферах экономики?**

– Должен заметить, доходность привлеченных в Беларусь прямых иностранных инвестиций на протяжении последних 15 лет примерно в два раза превышала доходность в среднем по миру. Неудивительно, что, пытаясь остаться на белорусском рынке, каждый искал свой выход. Этим, в частности, объясняется рост посреднических структур, к созданию которых прибегали компании ИТ-сектора.

Зарубежные инвесторы, пришедшие в нашу экономику, за долгие годы создали новые производства, выстроили логистику, наладили связи с поставщиками и контрагентами. Поэтому многие компании в сфере промышленности, строительства, энергетики успешно продолжают работать на отечественном рынке. В Китайско-Белорусском индустриальном парке «Великий камень» недавно зарегистрировали 100-го резидента. Здесь, пожалуй, одни из самых

привлекательных в мире условий для инвесторов по сравнению с аналогичными парками.

Стоит упомянуть также свободные экономические зоны, созданные в первую очередь для развития экспортного потенциала Беларуси. Вот яркий пример. Компания «Кроноспан», которая производит древесные плиты более чем на 40 заводах во многих странах и является ведущим производителем OSB в Европе, инвестировала сотни миллионов долларов в нашу экономику, организовав на территории свободных экономических зон «Гродноинвест» и «Могилев» дочерние предприятия.

«Беларусь сегодня вступает в конкуренцию с мировыми лидерами в области микроэлектроники, и это очень показательный пример».

Важную роль в привлечении инвестиций играет и такой механизм, как инвестиционный договор с Республикой Беларусь, установленный Декретом Президента № 10 от 6 августа 2009 года. На 1 июля 2022 года реализовано более тысячи инвестпроектов в рамках заключенных инвестиционных договоров на общую сумму около 9 млрд долларов. В первую очередь необходимо выделить возведенный совместно с китайской стороной завод по производству легковых автомобилей СЗАО «БЕЛДЖИ». На сегодняшний день мы выходим на неплохой объем производства собственных автомобилей – около 25 тысяч в год. Заметьте, снова Беларусь работает в секторе, где в мире существует просто бешеная конкуренция.

Согласно официальным данным, существенного снижения притока прямых иностранных инвестиций за последние годы не наблюдается. Да, новые инвестиции из-за рубежа поступают не в тех объемах, как ожидалось, но работающие в Беларуси организации с иностранным капиталом продолжают активно инвестировать полученные доходы в развитие своего бизнеса. За счет этого поток прямых иностранных инвестиций в нашу страну сильно не проседает, особенно если сравнивать с глобальными трендами. По всему миру на фоне пандемии COVID-19 свернут целый ряд инвестиционных

проектов. В лучшем случае их реализацию заморозили на неопределенный срок, в худшем – просто прекратили. Но вот что любопытно. Если по итогам 2020 года глобальный объем прямых иностранных инвестиций сократился на 35 %, то в Беларуси приток прямых инвестиций из-за рубежа, наоборот, вырос на 8 %.

Б1 В ноябре минувшего года Президент подписал указ, которым утверждены параметры социально-экономического развития нашей страны в 2023-м. В частности, ВВП должен увеличиться на 3,8 %, реальные денежные доходы населения – на 4,1 %, инвестиции в основной капитал вырастут на 22,3 %, экспорт товаров и услуг – на 5,5 %. Курс на рост экономики очевиден...

– Безусловно. И стимулирование этого процесса будет происходить во многом за счет инвестиционного фактора. В планах инвестировать в экономику в текущем году свыше 46 млрд рублей. Надо отметить, что данная цифра напряженная, но при определенных условиях вполне реальна и достижима.

Во-первых, за счет привлечения ресурсов на развитие инновационных и высокотехнологичных производств. Это приоритет, поскольку производство конкурентоспособных на внутреннем и внешнем рынках новых продуктов, товаров и услуг сможет обеспечить желаемый эффект: повышение добавленной стоимости, создание рабочих мест и рост экспорта, что будет способствовать в конечном итоге увеличению ВВП.

Во-вторых, планируется использование новых инструментов, в частности специальных инвестиционных договоров. Они предусматривают определенные гарантии для предприятий в виде государственного заказа, предполагающего гарантированный сбыт части продукции. Запланировано также предоставление бюджетных трансфертов на возмещение капитальных затрат, направление на реализацию инвестпроектов не менее трети средств инновационных фондов, освобождение вновь создаваемых организаций, особенно в аграрном, промышленном и рекреационном секторах, от налога на прибыль и имущественных

налогов. Эти меры частично позволят запустить новый инвестиционный цикл.

Не надо забывать, что у нас есть и внутренние источники инвестиций в основной капитал. Собственные средства организаций и населения формируют порядка 60 % инвестиционных ресурсов в экономике. Государственный бюджет финансирует около 15 % инвестиций, но в нынешних условиях он все-таки больше ориентирован на реализацию социально значимых проектов.

На мой взгляд, важно, чтобы не менее 50 % инвестиций вкладывалось в активную часть основных средств – машины, оборудование, транспортные средства, передаточные устройства – все то, что непосредственно задействовано в производственном процессе и создает добавленную стоимость. Следует констатировать: доля инвестиций в активную часть в последние годы значительно снизилась. Прослеживается тренд на увеличение удельного веса строительно-монтажных работ. Поэтому целесообразно обеспечить сбалансированность в инвестиционной сфере и рациональное использование средств.

«Многие зарубежные компании в сфере промышленности, строительства, энергетики успешно продолжают работать на отечественном рынке».

Актуальной задачей является стимулирование инвестиций в развитие региональной инфраструктуры. В настоящее время разрабатывается Концепция региональной политики Республики Беларусь, которая определит инструменты и механизмы жизнедеятельности регионов с акцентом на точечное их развитие. Предусматривается переход к дифференцированной системе стимулирования производственного потенциала территорий. Будет реализовано 129 проектов в рамках поручения главы государства: по формуле «один район – один проект».

Сделана ставка и на кредитные ресурсы. В предыдущие годы доля кредитов и займов в общей структуре инвестиций в основной капитал составляла в среднем 15 %, в 2023-м предполагается зна-

В Китайско-Белорусском индустриальном парке «Великий камень» уже 100 резидентов. Одна из компаний реализует проект по производству стекла для наземного транспорта



чительный рост. Эти ресурсы предназначены главным образом для реального сектора экономики. Запланировано существенное снижение процентных ставок. При этом важно, чтобы кредитные ресурсы банков направлялись на проекты с высокой отдачей и низкими сроками окупаемости.

Предусмотрены инвестиционные проекты также по линии Союзного государства: 14 интеграционных и 51 импортозамещающий на общую сумму 31,2 млрд рублей.

БД **Что может ускорить импортозамещение, поскольку это действительно архиактуальный вопрос для нашей и союзной экономики, и каким видится этот процесс в новом году?**

– На мой взгляд, тут нужен рациональный взвешенный подход. Поскольку ресурсы в Беларуси ограничены, они должны направляться на реализацию эффективных проектов, которые способствуют замещению критического импорта – всего того, что мы сами не можем по тем или иным причинам произвести. В первую очередь это комплектующие, узлы, механизмы и так далее. Без них, согласитесь, сложно развивать технологии, имеющие важное значение для наших ключевых

отраслей. При этом необходимо, чтобы импортозамещающие производства по мере удовлетворения внутренних потребностей становились экспортно ориентированными.

«Поскольку ресурсы в Беларуси ограничены, они должны направляться на реализацию эффективных проектов, которые способствуют замещению критического импорта».

Следует также тщательно проанализировать эффективность использования внутренних целевых средств. Например, в области деревообработки. Президент Александр Лукашенко неоднократно обращал внимание на то, что мы могли бы производить более сложную продукцию. Беларусь богата лесными ресурсами и по качеству древесины не уступает другим государствам. Но мы до сих пор активно вывозим лес-кругляк, а готовую продукцию импортируем. Все-таки проведенная модернизация наших деревообрабатывающих предприятий должна приносить максимальную отдачу.

Хотел бы подчеркнуть значимость эффективной производственной кооперации с российскими

компаниями. Известно, что на цели импортозамещения Россия выделила кредит около 1,7 млрд долларов, в частности на поддержку проектов в области машиностроения и микроэлектроники. Задача у нас теперь общая – выстроить технологические цепочки и увеличить долю отечественных комплектующих в производстве конечного продукта.

Планируется более активно вовлекать в импортозамещение малый и средний бизнес, чтобы он кооперировался с нашими крупными предприятиями, налаживая выпуск необходимых продуктов. Есть определенный опыт проведения контактно-кооперационных бирж на базе белорусских и российских предприятий, доказавших свою эффективность в этом плане.

Сообща с российской стороной успешно решаются проблемы с внешнеэкономическими расчетами, оплатой товаров и услуг, а также с логистикой. Налаживаются более тесные контакты с Санкт-

Петербургом, Мурманском и другими городами, через порты которых Беларусь будет осуществлять транспортировку грузов.

Стоит также, на мой взгляд, продолжить сотрудничество в области тестирования и применения цифровых валют, в том числе цифрового российского рубля и цифрового юаня, а также других современных финансовых технологий. Это тоже импортозамещающие процессы, и они весьма значимы для двух стран в сегодняшних непростых условиях.

Словом, стратегическое развитие Беларуси в 2023 году будет базироваться на трех «И» – инновациях, инвестициях и импортозамещении. Это позволит создать надежную основу для устойчивости и дальнейшего роста экономики нашей страны.



Спасибо за интересный разговор.

Беседовала Снежана МИХАЙЛОВСКАЯ

**Беларуская
Думка**

**Падпісацца на часопіс
«Беларуская думка»
ніколі не позна!**

74938 ІНДЫВІДУАЛЬНАЯ ПАДПІСКА

Кошт: 1 мес. – 4,79 руб., 3 мес. – 14,37 руб., 6 мес. – 28,74 руб.

749382 ВЕДАМАСНАЯ ПАДПІСКА

Кошт: 1 мес. – 13,80 руб., 3 мес. – 41,40 руб., 6 мес. – 82,80 руб.
(уключаючы падатак на дабаўленую вартасць)

**Часопіс па падпісцы абыдзеца танней,
чым набываць яго ў розніцу!**