

Механизмы сбалансированности внешней торговли Беларуси



Алексей ДАЙНЕКО,
доктор экономических наук, профессор,
директор Института экономики НАН Беларуси

За последние годы отрицательное сальдо внешней торговли товарами и услугами Республики Беларусь постоянно нарастало и в 2010 году составило минус 7425,6 млн. долларов. Его финансирование становилось все более сложной задачей для страны. В первом квартале 2011 года в связи с ростом цен на природный газ и резким увеличением спроса на импортные легковые автомобили отрицательное сальдо внешней торговли товарами и услугами достигло значения 2348,1 млн. долларов. Ввиду нехватки валютных средств для его финансирования Национальный банк был вынужден принять решение о приостановлении валютных интервенций на Белорусской валютной бирже. Проблемы с приобретением валюты возникли как у физических, так и у юридических лиц, что привело к сокращению размеров хозяйственной деятельности большинства импортеров.

В апреле и мае произошло заметное снижение импорта и выход на положительное сальдо внешней торговли товарами и услугами в размере 116,6 млн. долларов за май 2011 года. Очевидными негативными моментами данной ситуации являются: сокращение штата работников, падение уровня заработной платы и выход в вынужденный неоплачиваемый отпуск сотрудников компаний-импортеров; появление теневого рынка валюты в стране; снижение доходов в бюджет от ввозного НДС и импортных пошлин; нарастание объемов неорганизованного экспорта белорусской продукции субъектами Российской Федерации, что оказывает искажающее воздействие на статистику внешней торговли и приводит к оседанию валютной выручки в теневом секторе экономики.

Главной причиной образования отрицательного сальдо в Беларуси выступает растущая потребность в импорте промежуточных товаров, которая в свою очередь порождается высокими темпами роста валового внутреннего продукта страны и высоким уровнем его импортзависимости. Это закономерность любой развивающейся экономики. Практика сдерживания импорта ведет к снижению темпов роста ВВП. При этом темпы роста экспорта должны сохраняться на



прежнем уровне, а внутреннее потребление снижаться. Таким образом, если главной задачей ставить достижение положительного сальдо внешней торговли, то это вызовет снижение темпов роста ВВП.

Стоит выделить ряд ключевых проблем, требующих решения для обеспечения сбалансированности внешней торговли и минимизации отрицательного значения сальдо. В их число входит структурная несбалансированность экономики, преобладание материалоемких и энергоемких производств, недостаточное развитие сферы услуг и высокотехнологичного сектора и, как следствие, высокая зависимость экономического роста от переработки импортных топливно-сырьевых ресурсов. Следует отметить и недостаточную эффективность национальной инновационной системы, в том числе законодательства, инфраструктуры трансфера технологий из науки в производство, системы финансирования инноваций, отраслевой (фирменной) науки, критический уровень наукоёмкости ВВП. Положение усугубляют также низкая эффективность инвестиций и недостаточные объемы привлечения в экономику прямых иностранных инвестиций вследствие неблагоприятного инвестиционного климата; более чем двукратное отставание Беларуси

от средневропейского уровня производительности труда; недостаточное развитие механизмов мотивации работников к высокопроизводительному труду, включая стимулы для менеджмента к принятию стратегических решений о повышении конкурентоспособности предприятий.

ДИНАМИКА ПОСЛЕДНЕГО ПЯТИЛЕТИЯ

Стоит подробнее проанализировать динамику и причины отрицательного сальдо торгового баланса Беларуси и обуславливающих его факторов. Изменение сальдо внешней торговли товарами Республики Беларусь в 2006–2010 годах составило 8913,6 млн. долларов (табл. 1).

Наибольший вклад в ухудшение торгового баланса внес импорт сжиженного и природного газа, сложившийся в размере 3113,6 млн. долларов, или -34,9 %. В 2005 году Беларусь импортировала данный вид топлива по ценам существенно ниже мировых.

При стабильном физическом объеме импорта на уровне 20–21 млн. куб. м, обусловленном сложившейся структурой потребления газа для производства и бытовых нужд населения, последовательное повышение цен в 2005–2010 годах с 47,2 до 187,6 доллара привело к росту его стоимостного объема с 997,9 до 4188 млн. долларов, или в 4,2 раза. При этом за счет роста физического объема импортируемого газа с 20,1 до 21,6 млн. куб. м итоговое сальдо ухудшилось на 0,8 %, а за счет роста цен на 34,1 %.

Нефть и нефтепродукты по итогам 2010 года имеют наибольший удельный вес в экспорте (26,7 %) и импорте (22,2 %) национальной экономики, поэтому их динамика во многом определяет показатели сбалансированности внешней торговли.

Отрицательное сальдо в торговле нефтью и нефтепродуктами за пять лет увеличилось на 1,86 млрд. долларов, что эквивалентно вкладу в размере 20,9 % от общего ухудшения сальдо внешней торговли товарами, причем 7,8 % ухудшения были обусловлены изменением физического объема внешней торговли, а 13,1 % – ценовым фактором.

Физический объем ежегодного импорта нефти в течение прошедшего пятилетия был достаточно стабилен и определялся суммарной мощностью нефтепере-

рабатывающих заводов ОАО «Нафтан» и ОАО «Мозырский НПЗ», которая составляет около 22 млн. т нефти в год. Исключением является лишь ситуация в 2010 году, когда из-за разногласий по формированию цен на импортируемую из Российской Федерации нефть не удалось в январе – мае обеспечить полную загрузку имеющихся мощностей, что привело к снижению импорта сырой нефти до 14,7 млн. т.

В 2005–2009 годах объем экспорта нефтепродуктов составлял приблизительно 70–75 % от объема импортируемой сырой нефти (остальной объем нефтепродуктов направлялся для удовлетворения потребностей внутреннего рынка), увеличившись в абсолютном выражении с 13,5 до 15,5 млн. т. В 2010 году в связи с отмеченным выше сокращением импорта сырой нефти экспорт нефтепродуктов снизился до 11,3 млн. т.

ОБ АВТОРЕ

ДАЙНЕКО Алексей Евгеньевич.

Родился в 1968 году в г. Горки Могилевской области. В 1990 году окончил экономический факультет Белорусской сельскохозяйственной академии, в 2003 году – спецфакультет иностранных языков Минского государственного лингвистического университета.

В 1990–1994 годах – преподаватель БСХА, Гродненского сельскохозяйственного института, аспирант Белорусского НИИ экономических проблем АПК.

С 1994 по 2000 год работал заместителем директора по научной работе, заведующим сектором внешнеэкономических отношений и маркетинга Белорусского НИИ экономики и информации АПК.

В 2000–2010 годах – заместитель директора по научной работе – руководитель направления исследований мировой экономики Научно-исследовательского экономического института Министерства экономики Республики Беларусь.

С сентября 2010 – советник Академии управления при Президенте Республики Беларусь.

С мая 2011 года – директор Института экономики НАН Беларуси.

Работал по совместительству: 1999 год – профессор кафедры международных экономических отношений БГЭУ, 2001–2004 годы – профессор кафедр мировой экономики и международного бизнеса БГЭУ, 2004–2006 годы – профессор кафедры экономики и управления на предприятиях БГТУ, с октября 2010 года – профессор кафедры международных экономических отношений БНТУ.

В 2004 году избран академиком Международной академии информационных технологий (г. Минск).

Доктор экономических наук (1998), профессор (2005).

Автор более 145 научных работ, в том числе автор и соавтор 20 монографий, книг и учебно-методических пособий.

Сфера научных интересов: разработка методологических подходов и приоритетов интеграции Республики Беларусь в мировую экономику, методик оценки и комплекса мер по повышению эффективности прогнозирования и регулирования внешней торговли Беларуси; поиск перспективных механизмов присоединения Беларуси к системе ВТО, исследование экономики зарубежных стран в контексте использования передового опыта и активизации взаимодействия Беларуси с мировым хозяйством.

При этом ценовая компонента менялась достаточно сильно: средняя цена импортируемой нефти возросла с 2005 по 2010 год в 2,1 раза, что было вызвано конъюнктурой цен на мировом рынке, изменением условий поставок нефти из Российской Федерации, связанным с введением экспортных пошлин на поставляемую в Республику Беларусь нефть, а также началом закупок нефти из Венесуэлы, которая с учетом транспортных расходов почти в 1,5 раза дороже российской. Средняя цена экспортируемых нефтепродуктов за пятилетие увеличилась на 65,6 %. Таким образом, превышение темпов роста цен на импортируемую нефть над темпами роста на экспортируемые нефтепродукты обусловило сокращение маржи, получаемой на переработке нефти. Иными словами, если в 2005 году средняя цена за 1 т экспортируемых Беларусью нефтепродуктов превышала цену импортируемой сырой нефти в 1,66 раза, то в 2010-м это соотношение сократилось до 1,3 раза.

Следующей по значимости товарной позицией, негативно отразившейся на результатах внешней торговли, стал импорт легковых автомобилей, по которому имело место увеличение как в количественном, так и стоимостном выражении. Если в 2005 году в страну было ввезено 131,3 тыс. штук легковых автомобилей на общую сумму в 520,3 млн. долларов, то есть средняя цена составила 4,0 тыс. долларов за единицу, то в 2010 году их количество возросло до 201,8 тыс. штук на сумму 1334,9 млн. долларов, а средняя цена увеличилась до 6,6 тыс. долларов. Вклад прироста импорта легковых автомобилей в общее ухудшение сальдо внешней торговли товарами за пятилетие составил 9,1 %.

Довольно существенное ухудшение сальдо – на 7,8 %, или почти 700 млн. долларов, сложилось в торговле черными металлами. Это было вызвано тем, что при идентичном росте цен на экспортируемые и импортируемые республикой черные металлы темпы роста физического объема импорта существенно превысили темпы роста экспорта (138 % против 106 %).

Вклад в ухудшение сальдо внешней торговли по таким товарным позициям, как «Аппаратура связи и части к ней», «Телевизоры, мониторы и проекторы», «Холодильники, морозильники и холодильное оборудование» отражают тенденцию пе-

Основные товары белорусского экспорта и импорта	Сальдо, млн. долл.		Изменение сальдо, млн. долл.	Вклад, %
	2005	2010		
Сальдо внешней торговли товарами (по методологии статистики внешней торговли)	-728,8	-9642,3	-8913,6	-100,0 %
Из него				
Сжиженный и природный газ	-865,2	-3978,8	-3113,6	-34,9 %
Нефть и нефтепродукты	953,3	-909,1	-1862,4	-20,9 %
Автомобили легковые	-520,1	-1333,0	-812,9	-9,1 %
Черные металлы	-465,5	-1160,3	-694,8	-7,8 %
Аппаратура связи и части к ней	-73,4	-288,3	-214,9	-2,4 %
Телевизоры, мониторы и проекторы	88,6	-90,5	-179,1	-2,0 %
Оборудование для термической обработки материалов	-64,7	-217,2	-152,5	-1,7 %
Лекарственные средства, расфасованные для розничной продажи	-157,9	-290,3	-132,4	-1,5 %
Седелные тягачи	156,1	23,9	-132,2	-1,5 %
Каучук синтетический	-79,7	-203,3	-123,5	-1,4 %
Металлообрабатывающие станки	-23,4	-144,7	-121,3	-1,4 %
Двигатели внутреннего сгорания	-126,8	-237,5	-110,6	-1,2 %
Трубы из черных металлов	-117,7	-225,3	-107,6	-1,2 %
Части и принадлежности для автомобилей и тракторов	104,3	7,6	-96,7	-1,1 %
Проволока медная	-61,9	-156,9	-95,1	-1,1 %
Вычислительные машины для автоматической обработки информации	-66,5	-143,3	-76,9	-0,9 %
Прицепы и полуприцепы	62,8	-9,7	-72,5	-0,8 %
Лесоматериалы продольно распиленные	129,8	60,5	-69,4	-0,8 %
Полимеры этилена	69,0	4,4	-64,6	-0,7 %
Дорожная и строительная техника	56,7	-6,7	-63,5	-0,7 %
Холодильники, морозильники и холодильное оборудование	238,6	185,3	-53,4	-0,6 %
Удобрения азотные	83,7	32,3	-51,4	-0,6 %
Бытовая аппаратура неэлектрическая для приготовления пищи	74,5	141,3	66,8	0,7 %
Нити и волокна синтетические	218,2	317,2	99,0	1,1 %
Тара пластмассовая	10,1	153,9	143,8	1,6 %
Грузовые автомобили	568,7	717,7	149,0	1,7 %
Машины и механизмы для уборки и обмолота сельскохозяйственных культур	-63,1	130,5	193,5	2,2 %
Шины	148,3	373,4	225,1	2,5 %
Тракторы	405,8	660,2	254,4	2,9 %
Мясо и пищевые мясные субпродукты	79,1	474,4	395,3	4,4 %
Молоко и молочные продукты	467,1	1481,8	1014,7	11,4 %
Удобрения калийные	1011,5	2225,0	1213,5	13,6 %
Прочие товары	-2128,5	-7239,1	-4400,6	-49,2 %

Таблица 1.
Вклад основных товаров белорусского экспорта и импорта в изменение внешнеторгового сальдо в период с 2005 по 2010 год

реориентации потребительского спроса на импортные товары, связанную с увеличением реальных денежных доходов населения и соответствующим повышением ценовой доступности продукции ведущих мировых фирм. Кроме того, происходило снижение экспорта сложнотехнической продукции на важнейшем для отечественных экспортеров рынке России, которое объясняется созданием конкурирующих производств с

участием иностранных инвестиций транснациональных корпораций, являющихся лидерами мирового рынка. В качестве примера, наглядно иллюстрирующего утрату конкурентных преимуществ, можно привести устойчивую тенденцию ежегодного снижения экспорта белорусских телевизоров, начиная с 2006 года, которое было обусловлено размещением в России сборочных производств корейскими компаниями LG и Samsung.

В перечне товарных групп, внесших наиболее значительный вклад в улучшение сальдо торгового баланса, ведущее место принадлежит калийным удобрениям и мясо-молочной продукции.

Экспорт калийных удобрений – один из наиболее значимых и стабильных источников поступления валютных средств в нашу страну. Неравномерность динамики спроса на мировых рынках определяет изменчивость как физического объема экспорта, так

и цен на хлористый калий. В связи с этим в период 2005–2010 годов стоимостные объемы экспорта колебались более чем в 3 раза. В 2010 году экспорт калийных удобрений составил 2225 млн. долларов, что на 1,2 млрд. долларов больше, чем в 2005-м, при этом цена возросла в 2,3 раза при формировании физических объемов экспорта на уровне 2005 года, а улучшение сальдо торгового баланса за пятилетие за счет данной статьи составило 13,6 %.

За рассматриваемый период почти в 3,2 раза вырос экспорт молока и молочных продуктов, достигнув в 2010 году величины 1,5 млрд. долларов и обеспечив тем самым улучшение внешнеторгового сальдо в размере 11,4 %. При этом физический объем экспорта увеличился в 1,5 раза, а цены возросли в 2,1 раза. Республика Беларусь в настоящее время является одним из крупнейших экспортеров молочной продукции в мире.

Следует отметить, что экспорт сельскохозяйственной продукции оказался подвержен негативному воздействию мирового финансово-экономического кризиса в значительно меньшей мере по сравнению с продукцией промышленности. В 2009 году сохранился рост экспорта сельскохозяйственной продукции в натуральном выражении, и лишь падение мировых цен привело к снижению экспорта в стоимостном выражении на 2,1 % к уровню 2008 года.

Положительный вклад в изменение внешнеторгового сальдо мяса и пищевых мясных субпродуктов составил 4,4 %, что эквивалентно 395 млн. долларов. Рост экспорта по данной позиции был в большей степени обусловлен увеличением его физического объема – в 2,4 раза, тогда как цены возросли только в 1,4 раза.

Прирост положительного сальдо имел место также в торговле тракторами, шинами, машинами и механизмами для уборки и обмолота сельскохозяйственных культур, грузовыми автомобилями, тарой пластмассовой, нитями и волокнами синтетическими. Однако восстановить объемы экспорта по некоторым из этих товарных позиций в 2010 году на уровне докризисного 2008-го не удалось: стоимостный объем поставок тракторов составил 63,8 % по сравнению с 2008 годом, грузовых автомобилей – 81,9 %, шин – 89,3 % соответственно.

Таблица 2.
Перечень товаров, внесших наибольшее отрицательное изменение в сальдо внешней торговли товарами Республики Беларусь за январь – май 2011 года

ТН ВЭД	Наименование группы	Январь – май 2010, млн. долл.	Январь – май 2011, млн. долл.	Январь – май 2011 минус январь – май 2010, млн. долл.	Доля в общем изменении сальдо, %
	Сальдо, всего	-2737,8	-3868,7	-1130,9	-100,0
8703	Автомобили легковые и прочие транспортные средства для перевозки людей	-581,6	-1450,5	-868,8	-76,8
2711	Газы нефтяные и углеводороды газообразные прочие	-1614,4	-2124,9	-510,5	-45,1
72	Черные металлы	-373,6	-530,5	-156,8	-13,9
2716	Электротенергия	-49,3	-125,7	-76,4	-6,8
3105	Удобрения минеральные или химические, содержащие 2 или 3 питательных элемента	-14,1	-87,7	-73,6	-6,5
1701	Сахар и химически чистая сахароза в твердом состоянии	-9,4	-79,3	-70,0	-6,2
8407-8408	Двигатели внутреннего сгорания	-84,9	-127,4	-42,5	-3,8
4001	Каучук натуральный и аналогичные природные смолы	-28,7	-68,4	-39,7	-3,5
8606	Вагоны ж/д и трамвайные, грузовые несамоходные	-10,3	-47,9	-37,7	-3,3
8474	Оборудование для сортировки, измельчения грунта, камня и др.	-31,1	-67,6	-36,5	-3,2
8438	Оборудование для промышленного приготовления пищевых продуктов	-10,8	-46,1	-35,2	-3,1
8436	Оборудование прочее для с/х, садоводства, лесоводства и др.	-13,8	-45,1	-31,3	-2,8
8517	Аппараты электрические телефонные и телеграфные для проводной сети	-78,5	-108,5	-30,0	-2,7
8479	Машины и механические устройства специального назначения	-16,2	-44,1	-27,9	-2,5

ФАКТОРЫ И ТЕНДЕНЦИИ 2011 ГОДА

Отрицательным в размере 3868,7 млн. долларов сложилось сальдо внешней торговли товарами и в январе – мае 2011 года, ухудшившись по сравнению с аналогичным периодом 2010 года на 1130,9 млн. долларов.

Наиболее значимый вклад в его снижение был внесен такой товарной группой, как легковые автомобили, отрицательное сальдо по которой увеличилось с 581,6 до 1450,5 млн. долларов. Таким образом, ажиотаж, вызванный введением с 1 июля 2011 года единых ставок таможенных пошлин на автомобили, приобретаемые физическими лицами, за пять месяцев текущего года ухудшил белорусское сальдо на 868,8 млн. долларов, что эквивалентно 77 % от его общего снижения (табл. 2).

Рост цен на природный газ, импортируемый из России, с 175,8 доллара за тысячу куб. м в январе – мае 2010 года до 234,4 в январе – мае 2011 года привел к снижению сальдо на 510,5 млн. долларов, то есть на 45,1 %.

Увеличение цен на импортируемые черные металлы вызвало ухудшение сальдо внешней торговли на 156,8 млн. долларов, что эквивалентно 13,9 % от общего изменения сальдо по республике в целом. Рост физических объемов импорта электроэнергии на 70 % и цены в 2,3 раза обусловили снижение внешнеторгового сальдо на 76,4 млн. долларов, что соответствует 7 % его ухудшения.

Значимым также оказалось снижение внешнеторговых результатов по таким товарным группам, как удобрения минеральные или химические, содержащие 2 или 3 питательных элемента; сахар (и химически чистая сахароза в твердом состоянии); вагоны ж/д и трамвайные, грузовые несамоходные.

В то же время изменение условий поставок российской сырой нефти и увеличение объемов ее переработки позволили выйти на положительное сальдо в размере 361,7 млн. долларов по группе нефть и нефтепродукты, суммарное улучшение сальдо по данной группе составило 473,2 млн. долларов, или 41,8 % по республике в целом (табл. 3).

За счет роста экспорта по товарной группе растворители и разбавители сложные органические прирост сальдо составил 340,4 млн.

ТН ВЭД	Наименование группы	Январь – май 2010, млн. долл.	Январь – май 2011, млн. долл.	Январь – май 2011 минус январь – май 2010, млн. долл.	Доля в общем изменении сальдо, %
	Сальдо, всего	-2737,8	-3868,7	-1130,9	-100,0
2709	Нефть и нефтепродукты	-111,6	361,7	473,2	41,8
3814	Растворители и разбавители сложные органические	40,1	380,5	340,4	30,1
3104	Удобрения минеральные или химические калийные	1000,6	1333,7	333,2	29,5
8701	Тракторы (включая седельные тягачи)	305,3	503,1	197,8	17,5
8704	Автомобили грузовые	277,3	430,8	153,6	13,6
0401-0406	Молоко и молочные продукты	570,0	695,2	125,2	11,1
02	Мясо и пищевые мясные субпродукты	219,6	305,8	86,2	7,6
4011	Шины пневматические резиновые новые	147,2	204,5	57,3	5,1
0406	Сыры и творог	203,4	250,5	47,1	4,2
2304	Жмыхи и др. твердые отходы экстракции соевого масла	-45,7	0,0	45,7	4,0
2933	Соединения гетероциклич., соедерж. атомы азота; нуклеин. кислоты	46,8	90,0	43,2	3,8
2401	Табачное сырье; табачные отходы	-28,3	0,0	28,3	2,5
0405	Сливочное масло и прочие молочные жиры	117,2	144,6	27,4	2,4
8475	Машины для сборки электрич. или электронных ламп	-26,0	0,1	26,1	2,3
4403	Лесоматериалы необработанные	35,1	61,0	25,9	2,3
8702	Автомобили, предназначенные для перевозки 10 человек, включая водителя	17,9	41,7	23,8	2,1

Таблица 3.
Перечень товаров, внесших наибольшее положительное изменение в сальдо внешней торговли товарами Республики Беларусь за январь – май 2011 года

долларов, или 30,1 % от результата по стране. Также значительный положительный вклад в изменение сальдо внешней торговли был обеспечен по группам калийные удобрения; тракторы (включая седельные тягачи); автомобили грузовые; молоко и молочные продукты; мясо и пищевые мясные субпродукты.

ПРИЧИНЫ РОСТА ОТРИЦАТЕЛЬНОГО ЗНАЧЕНИЯ

Наилучший результат внешней торговли с точки зрения ее сбалансированности был достигнут в 2005 году, когда внешнеторговое сальдо Республики Беларусь по товарам и услугам сложилось положительным в размере 341,8 млн. долларов. В дальнейшем происходило перманентное снижение данного показателя. Можно выделить несколько наиболее значимых причин сложившейся негативной тенденции.

Первая из них заключается в том, что наращивание объемов товарного экспорта происходило экстенсивно – преимущественно за счет ценового фактора, обусловленного благоприятной докризисной конъюнктурой при незначительных изменениях физических объемов поставок (рис. 1). Фактически прирост физических объемов экспорта в 2010 году к уровню 2005-го равнялся 5,4 %.

Кроме того, в связи с тем, что темпы роста физических объемов экспорта в 2006–2010 годах, в отличие от внутреннего потребления, находились на низком уровне, произошел опережающий рост промежуточного импорта по сравнению со стоимостным объемом товарного экспорта. В результате соотношение промежуточного импорта и экспорта увеличилось с 74,6 % в 2005 году до 100,7 % в 2010-м (рис. 2). Невысокая доля добавленной стоимости в цене экспортируемой промышленной продукции (27,7 % в докризисном 2008 году против 40–45 % в развитых странах мира) не обеспечивала адекватную компенсацию растущих затрат на промежуточный, главным образом сырьевой, импорт.

К третьей причине можно отнести то, что товарная структура экспорта не претерпела позитивных изменений. Она по-прежнему не соответствует структуре экспорта наиболее развитых стран мира, имея существенные перекосы по ряду важнейших товарных групп (табл. 4).

Более того, за прошедший период в структуре экспорта произошли негативные сдвиги, в частности, упала доля машин и оборудования (рис. 3). К снижению доли минеральных продуктов в 2010 году привело исключительно сокращение закупок сырой нефти и объемов нефтепереработки. По итогам 2011 года доля минеральных продуктов в структуре белорусского товарного экспорта прогнозируется на уровне 35 %.

В-четвертых, неэффективность товарной структуры экспорта определяется высокой степенью его концентрации по видам товаров. Почти 50 % экспорта обеспечивалось 4–5 товарными позициями, что свидетельствует о сильной зависимости внешней торговли страны от конъюнктуры мировых рынков. Следовательно, за прошедшее пятилетие не удалось сократить риски, связанные с замыканием отечественных



Рисунок 1. Вклад ценового и объемного факторов в изменение экспорта в 2006–2010 годах



Рисунок 2. Отношение импорта промежуточных товаров к экспорту товаров

Отношение сальдо внешней торговли товарами к ВВП

предприятий-экспортеров на ограниченной товарной номенклатуре.

Очередной, пятой, причиной стала низкая диверсифицированность внешней торговли, сопряженная с высоким уровнем рисков, которые возникают в случае форс-мажорного снижения объемов экспорта в традиционные страны-партнеры и вытеснения с их рынков белорусских производителей.

В прошедшем пятилетии продолжилось возрастание конкуренции при реализации технологичных товаров отечественного экспорта в результате развития собственного производства аналогичных товаров на осно-

ве привлечения иностранных инвесторов и применения протекционистских мер, что сопровождалось их выдавливанием с традиционных рынков сбыта (прежде всего России). При этом не произошло географической диверсификации экспорта. Так, несмотря на то, что в 2010 году нашими торговыми партнерами были 187 стран, внешняя тор-

говля вновь переориентировалась преимущественно на рынки стран СНГ. Доля их рынка в экспорте белорусской продукции в 2010 году составила 53,5 %, в то время как в 2005 году было 44,2 %. Сократился экспорт в страны ЕС – его удельный вес упал с 44,1 до 30,1 %, главным образом за счет существенного снижения объемов поставок нефтепродуктов. В 2010 году 79,5 % товарного экспорта было сконцентрировано на рынках 10 государств. Такая ситуация сопряжена с высоким уровнем рисков: в случае вытеснения с рынка какой-либо страны для переориентации экспортных потоков и закрепления на альтернативных рынках требуется время и значительные расходы.

В качестве шестой причины следует назвать крайне медленное развитие отечественной экспортной инфраструктуры. В частности, по индексу логистики (Всемирный банк) Беларусь в период 2006–2010 годов ухудшила свои позиции, переместившись с 74-го на 110-е место; по показателю «торговля через границу» (количество документов, необходимых для осуществления экспортных/импортных операций, количеству дней, которые необходимо затратить на экспорт/импорт, издержкам (долларов на один контейнер) на экспорт/импорт) наша страна заняла 129-е место среди 183 стран; по показателю «экспортные кредиты», характеризующему объем выданных и застрахованных экспортных сделок, Беларусь находится на 85-м месте среди 153 стран мира. А индекс транснационализации ЮНКТАД, отражающий вовлеченность экономики страны в международную кооперацию, для Беларуси в 4 раза ниже, чем для России, и в 7,5 раза меньше, чем для Украины.

Наконец, в стране не были созданы системные условия, которые смогли бы обеспечить достижение намеченных целей в повышении эффективности внешней торговли и расширении участия Беларуси в мировой экономике: не произошла либерализация экономической деятельности; не сформирована инновационная инфраструктура; инвестиционный климат остается неблагоприятным, деловую среду по-прежнему отличают сложность налоговой системы, высокие бюрократические барьеры. Не обладает стимулирующим эффектом для развития экспорта и действующая правовая база.

СИГНАЛ ДЛЯ ПРИНЯТИЯ МЕР

Мировая практика свидетельствует: две трети стран имеют устойчивое отрицательное торговое сальдо. Финансирование такого дефицита осуществляется за счет иностранных инвестиций. Главной причиной образования отрицательного сальдо при этом выступают интересы стран в получении максимально возможного объема ресурсов извне для развития своей экономики. Аналогичный побудительный мотив лежит и в основе образования отрицательного торгового сальдо Беларуси.

Как показывают исследования, проблема дисбаланса в торговле заключается не столько в образовании дефицита, сколько в возможности его бесперебойного финан-

Группы товаров	Средняя доля в экспорте 36 наиболее развитых стран мира, %	Доля в экспорте Беларуси, %
Сельскохозяйственная продукция	10,1	12,9
Топливо и продукты добывающей промышленности	11,2	28,6
Промышленные товары	76,0	58,5
в т.ч. лекарственные средства	4,6	0,4
Машины и транспортное оборудование	36,2	18,5
в т.ч. электроника и телекоммуникационное оборудование	11,6	0,3

Таблица 4.
Структура экспорта
Беларуси в сравнении с развитыми
странами

сирования. Поступающие в Республику Беларусь иностранные инвестиции сильно ограничены в объемах. Прямые инвестиции формируются в основном за счет вклада иностранных совладельцев в уставные фонды совместных предприятий, а преобладающая в стране государственная форма собственности на крупные валобразующие предприятия несовместима с участием частных собственников в их основном капитале.

Институт портфельных инвестиций в Беларуси практически отсутствует. Пожалуй, единственный доступный канал привлечения иностранного капитала – кредитные заимствования. При оценке экономической безопасности в связи с ростом внешней задолженности необходимо учитывать, что накопление внешнего долга необязательно является отрицательным фактором. Оно может означать осуществление крупных инвестиционных проектов, финансируемых из зарубежных источников. В перспективе эта задолженность будет покрыта за счет части прибыли от их функционирования. Вместе с тем недопустимо, когда внешний

долг накапливается по причине невозможности финансировать текущее потребление за счет внутренних источников и заемные средства попросту «проедаются».

Валовой внешний долг Республики Беларусь на 1 апреля 2011 года достиг 31,7 млрд. долларов, что на 42,8 % больше его значения на ту же дату в 2010 году, когда он равнялся 22,2 млрд. долларов. Таким образом, отношение валового внешнего долга к ВВП составило 55,4 %. Дальнейшее наращивание внешнего долга становится небезопасным для отечественной экономики. Соответственно, финансирование отрицательного сальдо по счету текущих операций рекомендуется на данный момент осуществлять преимущественно за счет прямых иностранных инвестиций.

На 1 апреля 2011 года накопленный объем ПИИ составил 10,6 млрд. долларов, или 1115 долларов на душу населения Беларуси. Это один из самых низких показателей в странах СНГ и самый низкий среди европейских государств, что говорит о существенном незадействованном потенциале привлечения прямых иностранных инвестиций в экономику страны. Привлечение и эффективное использование иностранных инвестиций для целей развития экспорта должны стать основным приоритетом государственной инвестиционной политики нашей страны.

Наиболее перспективными областями привлечения ПИИ с точки зрения экспортной динамики и снижения ресурсоемкости производства для Беларуси представляются: фармацевтика и медикаменты; медицинские инструменты и оборудование; электрооборудование, домашние электроприборы; оборудование для распределения электроэнергии; компоненты телекоммуникационного оборудования; оптика и оптическое оборудование; детали и компоненты мебели; предметы одежды.

Для уменьшения отрицательного значения сальдо внешней торговли необходим комплекс мер по структурному преобразованию экономики, направленных на постепенный рост экспорта высокотехнологичной, наукоемкой продукции с высокой долей добавленной стоимости и одновременное снижение импорта не критичных для экономики товаров и ресурсов.

Основными методами стимулирования экспорта должны стать экспортные премии

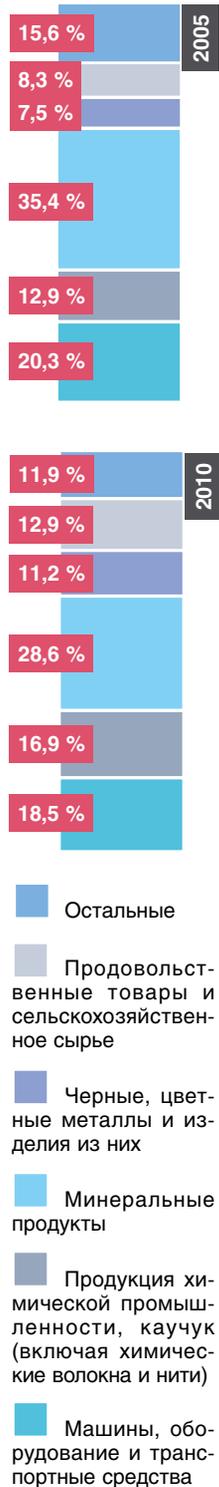


Рисунок 3. Структура экспорта товаров Республики Беларусь в 2005 и 2010 годах

(субсидии) – финансовые льготы, предоставляемые правительством или частными институтами фирмам-экспортерам на вывоз определенных товаров за границу; экспортные кредиты, распространяющиеся на готовую продукцию, главным образом на наиболее перспективные изделия машино- и приборостроения. Большое значение здесь также будут иметь страхование экспорта путем предоставления государственных гарантий на экспортные кредиты, которое покрывает не только традиционные коммерческие, но и политические риски, а также налоговые и таможенные льготы, предусматривающие освобождение экспортеров от уплаты прямых или косвенных налогов.

Кроме приведенных выше методов прямой поддержки экспортеров, в целях стимулирования роста экспорта следует создать агентство, целью которого будет обеспечение информационно-консультативного содействия экспортерам; организовать бизнес-центры при посольствах Республики Беларусь с приданием им функций координации деятельности экспортеров на конкретных рынках; разработать систему полной либо частичной компенсации белорусским производителям затрат по получению иностранных сертификатов качества на продукцию, планируемую к поставкам на экспорт; создать систему государственного финансирования деятельности порталов внешнеэкономической информации в сети Интернет.

Приоритетным направлением должно стать наращивание экспорта услуг, которые имеют значительно меньший уровень материалоемкости и импортноемкости по сравнению с промышленностью.

Говоря об ограничении импорта, нужно понимать, что спрос на него в экономике страны можно разделить на две составляющие. Первая – это спрос государственного сектора. Прежде всего, он связан с закупкой таких важнейших энергетических товаров, как природный газ и электроэнергия, а также с проводимой в стране модернизацией основных экспортноориентированных производств и энергетического комплекса, так как большая часть нового оборудования закупается за рубежом. Важная причина спроса на импорт – доведение высоких показателей роста предприятиям госсектора. Импортозависимые предприятия при этом нуждаются в большем количестве как фи-

нансовых, так и материальных ресурсов. За дополнительными ресурсами в иностранной валюте они вынуждены обращаться к Национальному банку Республики Беларусь либо на внешний финансовый рынок – за кредитами под государственные гарантии.

Вторая составляющая – спрос на импортные товары частного сектора. Если в стране растет уровень доходов граждан, то многие из них начинают отдавать предпочтение более дорогим импортным товарам. Большинство таких товаров поставляется в Беларусь через официальных дилеров на реализацию, после которой производятся расчеты с поставщиком, что способствует увеличению международных обязательств и возрастанию спроса на иностранную валюту.

Вместе с тем внешняя торговля не имеет прямого отношения ни к возникновению указанных факторов, ни к их регулированию. Поэтому в стране невозможно директивным способом установить положительное сальдо торгового баланса без негативных последствий для остальных сфер экономики. Действие указанных факторов лишь проявляется во внешней торговле и служит сигналом для органов государственного управления, требующим принятия соответствующих мер, если это необходимо.

Итак, одним из важных источников покрытия существенной нехватки валютных средств и финансирования отрицательного сальдо внешнеторгового баланса без угрозы для экономической безопасности являются прямые иностранные инвестиции. Для эффективного их привлечения требуется кардинально улучшить инвестиционный климат, создать понятные условия работы и гарантировать сохранность инвестиций.

Кроме того, с целью снижения импорта энергоресурсов необходимо повышение экономической эффективности действующих электростанций, генерирующие мощности которых ориентированы на потребление углеводородного топлива, с использованием оборудования инновационного типа; развитие источников распределенной генерации на базе использования как традиционных энергоресурсов, так и возобновляемых источников энергии (био-, ветро-, гелио- и гидроэнергоустановки); развитие ядерной энергетики.

Следует шире использовать возможности, которые дают широко применяемые в

мире операции франчайзинга, лизинга и др. Цепочка «франчайзинг – лицензирование – лизинг» позволяет минимизировать капиталовложения на старте каждого этапа и решить проблему освоения передовой техники и технологии выпуска новых товаров и оказания услуг. При этом необходим импорт не только технологий, но и профессионального менеджмента.

Не вызывает сомнения и то, что выбор отдельных товаров и товарных групп, импорт которых целесообразно замещать посредством развития внутреннего произ-



Представители предприятий – победителей республиканского конкурса «Лучший экспортер 2010 года»

водства, следует осуществлять, основываясь на следующих принципах и критериях: максимизация добавленной стоимости в реализации продукции; оптимизация импортной составляющей в материальных затратах в структуре себестоимости производимой продукции; приоритетное импортозамещение товаров, для производства которых имеются местные сырьевые ресурсы. Очевидно, что реализация импортозамещающих мер должна одновременно обеспечивать наращивание экспорта. В числе названных критериев нужно назвать осуществление импортозамещения высокотехнологичных товаров, по которым отечественные производители уступают в уровне технологии производства, в соотношении цены и качества, только посредством привлечения стратегических инвесторов в лице ТНК, являющихся мировыми лидерами.

Важно придерживаться принципа, подразумевающего реализацию импортозамещающих мер и программ в первую очередь в тех отраслях (предприятиях), где имеются научно-технические, производственные заделы, кадровый потенциал соответствующей квалификации и налаженная система подготовки кадров. ─